

GESTIONNAIRE D'AFFAIRES TECHNIQUES H/F PROJETS PHOTOVOLTAÏQUES

ADIWATT
Le photovoltaïque, une histoire d'experts

À propos

ADIWATT est une société industrielle internationale dédiée à l'énergie photovoltaïque, avec des usines en France et en Espagne. Spécialisée dans la transformation de l'acier, elle conçoit, produit et commercialise des systèmes d'intégration pour installations PV en Europe, Afrique et Moyen-Orient. Depuis 2009, **ADIWATT** a généré **plus de 1,5 GW d'énergie solaire**, se positionnant comme un acteur majeur de l'industrie. Dans un contexte de croissance du marché photovoltaïque, **ADIWATT** recrute un **Gestionnaire d'Affaires techniques h/f pour ses projets photovoltaïques**.

Le poste

Rattaché au Responsable du Bureau d'Etudes, vous interviendrez depuis la prise de marché jusqu'à la réception du chantier. Interlocuteur privilégié du client, en collaboration avec l'équipe commerciale

- Vous collectez les données nécessaires aux études, les faites valider par le client et validez les interventions avec l'équipe travaux.
- Vous assurez l'interface avec l'ensemble des parties prenantes : service interne (bureau d'études, production, achats, Supply Chain, conducteurs de travaux...) et clients.
- Vous coordonnerez les équipes internes afin de garantir les objectifs de qualité, coût et délai ainsi qu'un niveau élevé de satisfaction client.
- Vous garantissez la qualité des prestations à chaque étape des projets et veillez au respect des conditions d'exécution du contrat.
- Vous encadrez fonctionnellement un groupe projet (dessinateurs et ingénieurs calculs), coordonnez les activités de ce groupe suivant le planning d'exécution des projets.
- Vous vous déplacez ponctuellement aux réunions de chantiers pour assurer le suivi.

Rejoindre ADIWATT, c'est intégrer une véritable aventure humaine dans une société en forte croissance, reconnue et innovante.



CDI



Fontaine-Raoul (41)



3 ans
minimum

Le profil

H/F, de formation technique dans le domaine du bâtiment, vous avez une expérience réussie de plus de 3 ans sur un poste similaire.

Personne de réseau, dotée d'un bon relationnel et d'une véritable intelligence terrain. Vous avez de fortes capacités relationnelles et rédactionnelles et un goût avéré de la satisfaction clients.

- Autonome, rigueur et esprit d'équipe
- Gestion de projet
- Excellent relationnel
- La maîtrise de l'anglais est un plus

Les avantages

- Salaire fixe + variable
- Télétravail 1 jour / semaine
- Mutuelle familiale prise en charge à 90%
- Formations régulières et perspectives d'évolution dans une entreprise en pleine croissance
- Tickets restaurant pris en charge à 60% par l'employeur
- Un environnement de travail en pleine nature à 20 minutes d'une gare TGV (Vendôme)
- Événements de cohésion et de convivialité (Défi interentreprise, semaine QVCT...)

POUR POSTULER

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **TMPAB1** sur le site www.elatos.fr