

DEVELOPPEUR TERRITORIAL H/F - Projets EnR



CDI



Nantes (44)



3 ans d'expérience

À propos

NOUVERGIES est un opérateur indépendant spécialisé depuis 23 ans dans le développement, la construction, l'exploitation et la maintenance de centrales de production d'énergie **éolienne**, **photovoltaïque** et **hydroélectrique**.

NOUVERGIES exploite **3 parcs éoliens**, **7 centrales hydrauliques** et **plusieurs centrales photovoltaïques** en production pour un total de 100 Gwh/an. La société dispose de plus de 600 MW de projets EnR en cours de développement et d'instruction sur le territoire national. Composée de 5 agences (Paris, Lyon, Lille, Nantes, Montpellier et Champagnole), la société accélère son développement et met en place une organisation structurée autour d'une équipe dirigeante renforcée.

Afin d'accélérer et d'amplifier son développement, **NOUVERGIES** recrute son **Développeur territorial h/f - Projets EnR**, à Nantes.

Le poste

Véritable **pilote** et **moteur** dans la recherche, l'identification et la sécurisation foncière des nouveaux projets éoliens, solaires et Hydroélectriques :

- Vous assurez la constitution et la croissance de votre portefeuille de projets.
- Vous validez les zones et territoires disposant d'un réel potentiel de développement avec le soutien des 3 directions du développement éolien/photovoltaïque/hydroélectrique
- Vous rassemblez les enjeux environnementaux, économiques, urbanismes, techniques (raccordements)
- Vous identifiez les propriétaires et assurez la prise de contact avec les différentes parties prenantes
- Vous négociez et obtenez les accords de principe avec les élus (délibérations et conventions), engagez les propriétaires et exploitant sur des accords fonciers.
- Vous soutenez les actions en région avec les directeurs de développement, leurs équipes et fonctions support, en faisant remonter les informations de votre réseau à l'échelle du territoire
- Vous initialisez la base de documentaire permettant de sécuriser le projet et d'investir dans son développement, en lien avec l'office manager
- Vous développez un réseau de partenaires (industriels, apporteurs d'affaires, agences immobilières,) pour accéder à de nouvelles opportunités de développement en énergies renouvelables.

Le profil

H/F, de formation commerciale, généraliste, immobilier, foncier, chargé d'affaires issu des secteurs des ENR, (études notariales, promoteurs, entreprises générales), du BTP (cabinet de géomètre), Agricole (Safer) vous maîtrisez parfaitement les **techniques commerciales**, vous justifiez d'une expérience réussie dans la prospection, le commerce, la promotion immobilière ou le foncier dédié au secteur de l'énergie

Vous disposez d'une bonne maîtrise des outils informatiques. Dynamique, convaincant, bonne capacité à communiquer et bonne capacité d'écoute, esprit d'équipe, attitude positive et motivée, curiosité, adaptabilité, autonomie sont des qualités essentielles pour réussir.

Votre sens de la **négociation** et votre capacité à **nouer des liens solides et forts** avec vos prospects et clients sont des atouts pour mener à bien vos missions. Vous connaissez le monde des collectivités, le monde agricole, et celui de la construction.

Vous avez un réel intérêt pour le développement des énergies renouvelables et en connaissez les principes.



POUR POSTULER

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **PJJVT1**
sur le site www.elatos.fr