

— À propos

KRANNICH SOLAR, société internationale et familiale, est un leader mondial dans la distribution de systèmes et produits photovoltaïques (PV) et de stockage. Avec 25 ans d'expérience, 1300 employés, 5500 références en stock et plus de 25 succursales dans le monde, **KRANNICH SOLAR** fait partie des pionniers dans la distribution PV. En France depuis 2008, l'équipe **KRANNICH SOLAR** est actuellement composée de 40 experts qui accompagnent et conseillent les professionnels, installateurs et fournisseurs d'énergie en leur offrant un service de qualité, une disponibilité constante et les dernières innovations en matière de systèmes PV et de stockage.

Dans un contexte de croissance saine sur le marché français, **KRANNICH SOLAR** recrute son **Directeur Général f/h/x**.

— Le poste

En tant que Directeur Général, vous aurez la responsabilité globale de tous les aspects de l'entreprise et de l'approche du marché.

- Vous développez et déployez la stratégie de développement dans le respect des objectifs de croissance, de rentabilité et de satisfaction client.
- Vous établissez et entretenez des relations solides et privilégiées avec les fournisseurs pour assurer une offre adaptée, des prix compétitifs et une disponibilité constante des produits.
- Vous cultivez une culture de collaboration et d'efficacité au sein des différents services (achats, logistique, ADV, service technique, commerce et finance).
- Vous pilotez la transformation numérique de l'entreprise pour améliorer l'efficacité opérationnelle et la compétitivité.
- Vous représentez Krannich Solar lors de salons professionnels, de conférences et dans diverses instances pour promouvoir la marque et les produits.
- Entièrement responsable de vos résultats vous reportez directement au siège.

Véritable opportunité pour un candidat ambitieux de façonner l'avenir d'une entreprise innovante et de travailler avec une équipe talentueuse.



CDI



**Félines (07),
Télétravail**
1-2 jours/semaine



> 10 ans
d'expérience

— Le profil

H/F, idéalement issue d'une Ecole de Commerce ou d'Ingénieur, avec plus de 5 ans en tant que dirigeant de PME, filiale d'un groupe, BU ou à la tête d'un service de développement, idéalement dans le domaine de l'énergie ou de la distribution de produits de construction.

Entrepreneur dans l'âme, votre **leadership** et votre **sens du business développement** vous permettent de faire la différence

- Sens de la communication
- Capacité à impulser et impacter votre entourage.
- Bonne maîtrise de l'anglais indispensable, l'allemand est un plus.

— Les avantages

- **Salaires fixe attractif + variable**
- **Véhicule de fonction**
- **Une structure à taille humaine**
- **Des valeurs humaines fortes**
- **De la confiance qui rime avec responsabilités**
- **Une grande autonomie**
- **Toute localisation sera étudiée**

POUR POSTULER

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **DGKRA1** sur le site www.elatos.fr