

DIRECTEUR D'AGENCE PV F/H

Montauban

IRISOLARIS
promoteur de la transition énergétique

📄 CDI



Montauban (82)



> 7 ans d'expérience

À propos

Devenir le nouvel **énergéticien français de référence**, telle est l'ambition d'IRISOLARIS, filiale du groupe **indépendant, intégré et engagé** EOSIS.

Acteur majeur de la transition énergétique, IRISOLARIS est aujourd'hui **leader français du photovoltaïque (PV)** sur le segment agricole avec un développement soutenu dans l'autoconsommation industrielle. En s'appuyant sur un savoir-faire et une offre de service « **clé en main** » couvrant toute la chaîne de valeur du développement à l'exploitation et la maintenance IRISOLARIS s'inscrit dans une stratégie de développement ambitieuse. Avec plus de 1500 centrales photovoltaïques (PV) toitures, hangars, serres, ombrières, sol, flottants en exploitation et plus de 750 chantiers actuellement en construction l'objectif est le développement et la réalisation d'un important portefeuille de centrales PV en milieu agricole, industriel, tertiaire et pour les collectivités. L'entreprise propose ainsi via une équipe de plus de 300 pers. en croissance soutenue et 7 agences de proximité une expertise PV adaptée à chaque activité agricole tout en offrant des solutions **innovantes et intégrées** aux PME /PMI, industriels et collectivités.

Dans ce contexte challengeant et passionnant et afin d'être au plus près des projets et clients, IRISOLARIS crée un **poste de Directeur d'Agence PV f/h**, basé à Montauban.

Le poste

Pilote et moteur de la création de l'agence et du développement soutenu de l'activité PV :

- Vous mettez en œuvre, en accord avec la Direction, la stratégie de développement, tout en élaborant et déployant la feuille de route commerciale adaptée dans le respect des objectifs visés (CA, marge, qualité, satisfaction client, sécurité, ...).
- Vous assurez le pilotage de la sécurisation des projets et du développement de l'identification à l'obtention des permis de construire avec le soutien des équipes internes.
- Vous constituez, structurez, pilotez et faites évoluer votre équipe. Vous assurez le management et l'organisation de l'agence par la professionnalisation des collaborateurs, le partage et le transfert des savoirs, l'amélioration continue d'un workflow efficace et d'une communication adaptée.
- Vous êtes responsable du bon suivi et du pilotage des réponses aux appels d'offres et à manifestations d'intérêt (AMI) sur votre région et apportez les bonnes réponses avec le soutien des équipes internes.
- Vous veillez à la bonne gestion budgétaire de votre agence en garantissant la rentabilité des affaires.
- Vous créez et cultivez une relation de confiance avec les parties prenantes régionales (collectivités, administration, syndicats, etc. ...).
- Vous gérez votre périmètre avec une grande autonomie et sous la responsabilité du Directeur Commerce & Développement.

Le profil

F/H, idéalement de formation supérieure Bac+5, type Ingénieur ou équivalent, vous vous appuyez sur un **parcours réussi** (7 ans min.) dans la **gestion d'une agence**, idéalement déjà en lien avec la production d'énergie ou l'efficacité énergétique.... Votre bonne culture générale des EnR ainsi que vos connaissances marché et réglementaires dans ce domaine sont des atouts.

Business développeur dans l'âme, vous faites preuve d'un véritable esprit entrepreneurial, d'audace et de leadership. Vous savez fédérer les équipes autour d'un projet, adopter un management transversal et hiérarchique ainsi qu'un comportement relationnel approprié. Votre ténacité, créativité et rigueur vont de pair avec votre sens du résultat. Excellent négociateur vous créez et **cultivez une dynamique positive** en interne et externe.

Bonne maîtrise du pack Office et des logiciels métiers. Déplacements réguliers de courte durée sur la région et occasionnellement en France.

Il s'agit d'une opportunité passionnante pour un candidat engagé d'animer et piloter le développement d'une activité clé au sein d'une entreprise **en mode scale-up**, avec des **valeurs humaines fortes** et porteuses de **sens** favorisant **l'esprit d'équipe** et le développement personnel dans une **très bonne ambiance** de travail.

POUR POSTULER

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **DDAPV1**
par e-mail à candidat@elatos.fr ou postulez directement sur le site www.elatos.fr