RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT FONCIER PV F/H – REGION OUEST

MANA ENERGIES
Opérateur en énergies renouvelables

À propos

Fondé en 2018, **Mana Energies** est un **producteur et investisseur d'énergie verte indépendant** qui se concentre sur le développement, la construction et l'exploitation de centrales solaires photovoltaïques et d'agrivoltaïsme.

La société s'appuie sur un **savoir-faire développé en France** et à **l'international** par ses salariés depuis 2006. Avec 230 MWc de projet en cours d'instruction et 423 MWc en développement, la société intervient principalement sur des projets au sol, en toitures et d'ombrières de parking chez des agriculteurs, des sociétés et des collectivités.

Dans le cadre d'une forte croissance, Mana Energies cherche donc à renforcer son équipe en **recrutant un.e Responsable Développement Foncier PV f/h** pour la région Ouest : Bretagne, Normandie et Pays de la Loire.

Le poste

En tant que **référent.e du pôle prospection foncière** pour la région Ouest,

- Vous définissez, en accord avec la Direction Générale, la stratégie de développement solaire PV et assurez son bon déploiement.
- Vous prospectez et identifiez des sites potentiels pour l'implantation des centrales photovoltaïques au sol et d'agrivoltaïsme.
- Vous amorcez et finalisez les négociations foncières et sécurisez les terrains par la signature de promesses de bail.
- Vous gérez les réunions locales avec les élus et/ou riverains, et pilotez l'obtention des délibérations en mairie.
- Vous créez, pilotez et animez un réseau de partenaires et nouez des relations avec les acteurs indispensables au développement
- Vous prenez le rôle d'interface avec les acteurs institutionnels en vue de l'obtention de l'ensemble des autorisations.
- Par votre rôle de référent interne, vous veillez à la qualité des projets et transmettez votre savoir-faire à l'équipe de développeurs fonciers.
- Vous gérez votre périmètre avec une grande autonomie et sous la responsabilité du Directeur de Développement.

Opportunité pour un.e candidat.e dynamique de **jouer un rôle clef** dans le succès d'une **entreprise à taille humaine en plein développement.** Un poste avec une autonomie intéressante, vous permettant de développer des **projets en lien avec les territoires.**

CDI

Toute France
Sauf IDF et Sud-Est

> 3 ans d'expérience

Le profil

H/F, de **formation commerciale** avec des connaissances en **urbanisme**, **environnement** ou **agronomie**, vous vous appuyez sur une expérience probante (min **3 à 5 ans**) dans la **recherche de foncier** et **sécurisation foncière** pour des projets dans le domaine des **EnR.**

Personne de terrain, vous avez un **excellent relationnel,** du réseau et êtes autant à l'aise avec le **monde agricole** qu'avec les **collectivités locales.**

- **Prise d'initiative.**
- **Force de proposition.**
- **Bonne capacité de négociation.**
- **Autonomie, persévérance, rigueur.**
- **Bonne maîtrise des outils IT.**
- **Permis B.**

Les avantages

- **Salaire fixe attractif** selon profil + variable.
- **Véhicule de fonction.**
- **Télétravail.**
- **Structure à taille humaine** avec de l'**agilité** et une **bonne ambiance de travail.**
- Un management **à l'écoute et accessible.**

POUR POSTULER

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **MNRGE1** sur le site www.elatos.fr

ELATOS
ACCOMPANYING YOUR DEVELOPMENT