

# DIRECTEUR PHOTOVOLTAÏQUE FRANCE H/F



CDI



Aix-en-Provence, Toulouse ou  
Courbevoie – Home-office possible



> 5 ans d'expérience

## À propos

**EQUANS**, filiale du **Groupes BOUYGUES**, est un leader mondial du secteur **Energies & Services** qui accompagne ses clients dans les **transitions énergétique**, industrielle et numérique.

S'appuyant en France sur une **empreinte territoriale** forte par ses marques historiques AXIMA, INEO et Bouygues Energies et Services, avec plus de 400 agences, EQUANS délivre un savoir-faire **multi-technique** reconnu et performant. Fournisseur de solutions **photovoltaïques** (PV) **<30MwC, ombrière, toiture et autoconsommation** « sur mesure » et clés en main pour les entreprises, collectivités, développeurs et investisseurs, EQUANS intervient sur tout le **cycle de vie** de la conception, l'intégration, l'installation à l'exploitation et maintenance de **centrales PV**.

Dans un contexte de **croissance soutenue** avec des moyens à la hauteur de ses ambitions **EQUANS** va déployer ses activités **PV sur toute la France**, visant à plus que **doubler son CA** à 70 M€ d'ici 2026, et crée ainsi le poste de **Directeur.rice Photovoltaïque France**.

## Le poste

**Moteur et pilote** du bon **développement** de l'**activité PV<30 MwC**, en collaboration étroite et au service des agences Equans en France :

- Vous proposez et définissez en accord avec la Direction la **stratégie de développement PV**, construisez la **feuille de route** et assurez son bon **déploiement** avec l'appui des agences.
- Vous animez, pilotez et faites évoluer **votre équipe** composée actuellement de 3 pers. et amenée à croître.
- **Référent PV** en interne et externe, vous prenez un rôle de facilitateur & d'accélérateur, identifiez et développez de nouvelles opportunités d'affaires et apportez votre soutien et expertise aux agences.
- Vous assurez la bonne **gestion des affaires** sous l'angle de la faisabilité technico-économique et de la rentabilité et intervenez directement auprès des comptes clés et/ou sur des projets emblématiques.
- Vous créez, pilotez et animez un **réseau de partenaires** installateurs et développez et cultivez des **relations privilégiées** avec les parties prenantes internes et externes (clients, financiers, assureurs, services de l'état, associations & syndicats pro...).
- Vous êtes moteur de **l'amélioration continue** des solutions, outils et méthodes dans un esprit d'industrialisation et de digitalisation.
- Vous assurez la veille réglementaire, technologique & marché tout en identifiant et suivant les opportunités de business développement qui en découlent.
- Vous travaillez en étroite collaboration avec les autres services du Groupe et gérez votre périmètre avec une grande autonomie.

## Le profil

H/F, idéalement de formation supérieure Bac+5, type Ingénieur en génie civil/ TP/ génie électrique, ..., vous vous appuyez sur un parcours réussi (5 ans min.) dans le **développement** ou la **réalisation** de centrales PV idéalement auprès d'un IPP, développeur, EPCiste ou en BE.

**Entrepreneur** dans l'âme, votre **leadership**, sens de l'**organisation** et résistance au stress vous permettent de faire la différence. Structuré et structurant, vous exercez votre métier avec enthousiasme en faisant preuve de **persévérance**, d'**autonomie** et d'une grande capacité à impulser vos idées et à faire adhérer. Bonne maîtrise des outils IT & de l'anglais. Déplacements réguliers de courte durée en France.

Il s'agit d'une très belle opportunité de jouer un rôle déterminant au sein d'une **entreprise responsable**, avec des **valeurs** fortes, proche de ses clients et qui valorise l'esprit d'**entreprendre** et le **développement personnel** dans une très **bonne ambiance** de travail.



**POUR POSTULER**

Envoyez-nous votre candidature avec CV sous la référence **DAPFG1**  
sur le site [www.elatos.fr](http://www.elatos.fr)